

INFORME DE DIAGNÓSTICO FORTALECIMIENTO
ESTACIÓN PISCICOLA DEL AMAZONAS S.A.S

FECHA DEL DIAGNÓSTICO 22/06/2026

INTRODUCCIÓN: El presente informe resume los resultados del diagnóstico empresarial realizado con la empresa ESTACIÓN PISCICOLA DEL AMAZONAS S.A.S, el objetivo de este diagnóstico es evaluar diferentes aspectos clave de la organización para identificar fortalezas, áreas de mejora y posibles acciones correctivas necesarias para la gestión de la organización.

1. Estructura y Organización:

Claridad de Roles y Responsabilidades	La empresa obtuvo una calificación de 5. Las variables que no cumplen con los criterios de baja calificación no serán objeto de asesoría en este momento, ya que se considera que su desempeño actual es aceptable y no requiere atención inmediata.
Eficiencia en la Toma de Decisiones	La empresa obtuvo una calificación de 4. Se observó • Falta de protocolos para crisis.-. Se recomienda Socialización de matriz de impacto y riesgos
Alcance de los Objetivos Organizacionales	La empresa obtuvo una calificación de 4,7. Se observó • Falta de definición de objetivos claros. Se recomienda Propuesta actualización de la plataforma estratégica.

2. Gestión Financiera:

Gestión de Recursos Financieros	La empresa obtuvo una calificación de 5. Las variables que no cumplen con los criterios de baja calificación no serán objeto de asesoría en este momento, ya que se considera que su desempeño actual es aceptable y no requiere atención inmediata.
Seguimiento Presupuestal	La empresa obtuvo una calificación de 5. Las variables que no cumplen con los criterios de baja calificación no serán objeto de asesoría en este momento, ya que se considera que su desempeño actual es aceptable y no requiere atención inmediata.
Registro de Ingresos y Gastos	La empresa obtuvo una calificación de 4,7. Se observó • Análisis de rentabilidad y liquidez. Se recomienda Modulo financiero plan de inversión

3. Capacidad de Producción y Servicio:

Oferta de Productos y Servicios de la Empresa	La empresa obtuvo una calificación de 5. Las variables que no cumplen con los criterios de baja calificación no serán objeto de asesoría en este momento, ya que se considera que su desempeño actual es aceptable y no requiere atención inmediata.
Proceso de Producción o Prestación de Servicios	La empresa obtuvo una calificación de 5. Las variables que no cumplen con los criterios de baja calificación no serán objeto de asesoría en este momento, ya que se considera que su desempeño actual es aceptable y no requiere atención inmediata.
Capacidades Técnicas y Tecnológicas:	La empresa obtuvo una calificación de 5. Las variables que no cumplen con los criterios de baja calificación no serán objeto de asesoría en este momento, ya que se considera que su desempeño actual es aceptable y no requiere atención inmediata.

4. Gestión de Recursos Humanos:

Reclutamiento, Selección y Retención de Personal	La empresa obtuvo una calificación de 3,6. Se observó • Estructura y transparencia del proceso de reclutamiento. • Estrategias de participación y retención de personal.-. Se recomienda Planeación del proceso de gestión de talento humano.
Programas de Capacitación y Desarrollo	La empresa obtuvo una calificación de 5. Las variables que no cumplen con los criterios de baja calificación no serán objeto de asesoría en este momento, ya que se considera que su desempeño actual es aceptable y no requiere atención inmediata.

5. Relaciones y Alianzas:

Relaciones con Proveedores, Clientes y Otras Entidades	La empresa obtuvo una calificación de 5. Las variables que no cumplen con los criterios de baja calificación no serán objeto de asesoría en este momento, ya que se considera que su desempeño actual es aceptable y no requiere atención inmediata.
Alianzas Estratégicas	La empresa obtuvo una calificación de 5. Las variables que no cumplen con los criterios de baja calificación no serán objeto de asesoría en este momento, ya que se considera que su desempeño actual es aceptable y no requiere atención inmediata.
Gestión de Conflictos	La empresa obtuvo una calificación de 5. Las variables que no cumplen con los criterios de baja calificación no serán objeto de asesoría en este momento, ya que se considera que su desempeño actual es aceptable y no requiere atención inmediata.

6. Estrategia Comercial:

Uso de Inteligencia Artificial	La empresa obtuvo una calificación de 5. Las variables que no cumplen con los criterios de baja calificación no serán objeto de asesoría en este momento, ya que se considera que su desempeño actual es aceptable y no requiere atención inmediata.
Estrategia de Diferenciación	La empresa obtuvo una calificación de 4,6. Se observó • Identificación y comunicación de elementos diferenciadores.. Se recomienda Analisis del modulo de compentecia plan de inversión.
Comprensión de las Necesidades del Público Objetivo	La empresa obtuvo una calificación de 4,3. Se observó • Investigación de mercado para comprender necesidades y preferencias. • Utilización de análisis de datos y segmentación de clientes.. Se recomienda Planeación del estudio de mercados y analisis de clientes.

7. Gestión Ambiental, Sostenibilidad y Compromiso Social:

Gestión de Residuos, Agua y Reciclaje	La empresa obtuvo una calificación de 5. Las variables que no cumplen con los criterios de baja calificación no serán objeto de asesoría en este momento, ya que se considera que su desempeño actual es aceptable y no requiere atención inmediata.
Cuidado del Medio Ambiente y Calentamiento Global	La empresa obtuvo una calificación de 5. Las variables que no cumplen con los criterios de baja calificación no serán objeto de asesoría en este momento, ya que se considera que su desempeño actual es aceptable y no requiere atención inmediata.
Programas y Estrategias de Responsabilidad Social Ambiental	La empresa obtuvo una calificación de 5. Las variables que no cumplen con los criterios de baja calificación no serán objeto de asesoría en este momento, ya que se considera que su desempeño actual es aceptable y no requiere atención inmediata.

8. OTROS

¿Hay algún aspecto importante que no se haya abordado en este diagnóstico y que se considere relevante para mejorar? Por favor, dejar cualquier comentario adicional que pueda ser útil.

Se ve la necesidad de un plan de inversión para adquirir mercancía, materia prima, equipos tecnologicos para la tienda, capital para arriendo, salarios y otras necesidades para el desarrollo de nuestra actividad comercial.

¿En qué área de gestión considera que se necesita una inversión económica? Explique detalladamente

Se ve la necesidad de un plan de inversión para adquirir mercancía, materia prima, equipos tecnologicos para la tienda, capital para arriendo, salarios y otras necesidades para el desarrollo de nuestra actividad comercial.

CONCLUSIÓN:	La realización del diagnóstico es una herramienta clave para la empresa ESTACIÓN PISCICOLA DEL AMAZONAS S.A.S, ya que hace un análisis muy preciso sobre la situación actual de la organización identificando aquellos aspectos en los que se debe intervenir para lograr su objetivo organizacional. En la herramienta se analizaron 7 bloques que componen aspectos legales y organizacionales, aspectos financieros, técnicos, la GTH, relación con los diferentes actores, aspectos de mercado, seguridad informática y de sostenibilidad empresarial. En los resultados obtenidos se evalúa una gestión buena y excelente con una calificación de 5 en algunas áreas y aspectos a mejorar.
-------------	--

DATOS DEL PROFESIONAL DE EMPRENDIMIENTO QUE ACOMPAÑA EL	NOMBRES Y APELLIDOS: Yeison Alexander Molina Arteaga
	C. C. : 1128385551
	Celular: 3107545764
	Correo Electrónico: yamolinaa@sena.edu.co

FORTALECIMIENTO	Regional: Reg._Amazonas
	Centro de Formación: Centro para la Biodiversidad y el Turismo del Amazonas